EMPRENDEDOR EN LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES CON RECURSOS NATURALES DE LE REGIÓN

NOMBRE: KAROL VANESSA LUCUMI

Ficha 2160581

Municipio de: PUERTO TEJADA

TALLER

1) Cree usted que es importante analizar la trayectoria del proveedor para seleccionar el que más nos convenga para nuestra unidad productiva o negocio?

Respuesta: si es necesario conocer la trayectoria de nuestros proveedores porque es importante elegir a una persona que tenga una amplia experiencia en el sector confiable y ante todo responsable que los pedidos siempre lleguen a tiempo y que trabaje con materiales de buena calidad.

2) será conveniente, independientemente del valor de lo que vayamos a comprar, buscar información detallada del proveedor y firmar un contrato y determinar que el proveedor este dentro de los patrones de calidad y buen servicio, para nuestra unidad productiva o negocio.

Repuesta: si nuestro pensar es firmar un contrato con un proveedor con mayor razón debemos buscar información que nos indique que esta persona o empresa sea de confiabilidad y que tenga una trayectoria en el mercado que nos puedan confirmar que son las personas indicadas.

3) cual seria las consecuencias para nuestra unidad productiva, el no pago oportuno de facturas o manejo o un manejo inadecuado de cobranzas por parte del proveedor.

Respuesta: las dos nos puede traer arduas consecuencias ya que si no pagamos las respectivas facturas el proveedor se puede dar a la tarea de no suministrar más insumos y puede reportarnos a las centrales de riesgo, y, por otro lado, si se da un mal manejo de las cobranzas nos también nos va a perjudicar porque estaríamos pagando más de lo a cordado.

4) cree ustedes que se debe tener un solo proveedor en nuestra unidad productiva por el contrario manejar la posibilidad de varios proveedores?

Respuesta: creo que debemos tener la `posibilidad de varios dependiendo de nuestras necesidades y también del manejo que se le dé a los precios y calidad de la materia prima varios proveedores que suministren los recursos necesarios que permitirán llevar a cabo nuestro negocio.

En definitiva, no existe ninguna estrategia óptima en lo que a elección del número de proveedores se refiere. Todas tienen sus pros y sus contras, pero en todo caso, la decisión final será l de los insumos que necesitemos en cada momento.

5) incentivos, halagos y otras atenciones por parte de los proveedores, así como obsequios de insumos o descuesto lograrían una relación más perdurable o duradera con nuestra unidad productiva o negocio?

Respuesta: efectivamente ya que en este tipo de descuentos tanto vendedores como compradores pueden salir ganando. Los primeros ganan liquidez, por un lado, y los segundos, por el otro, pueden reducir el gasto de adquisición de los materiales e insumos y así contrayendo un equipo de trabajo perdurable entre el proveedor y nosotros.

6) una vez seleccionados nuestros proveedores considera que se debe organizar una unidad productiva con participación de todos los integrantes de esta formación para la producción y comercialización de productos artesanales aprendidos a elaborar con sus compañeros?

Respuesta: sería lo ideal trabajar como equipo, pero todo depende del manejo que cada quien le quiera dar a este proyecto, pero sería genial una microempresa y que empezáramos hacer unos grandes productores de calzado artesanal en el municipio y de mas.